

### Company

- Erfolgreicher, inhabergeführter Mittelständler der Chemieindustrie mit einem Umsatz im dreistelligen Millionenbereich mit Hauptsitz in Niedersachsen
- International agierender Hersteller und Entwickler von chemischen Spezialitäten, die kundenindividuell synthetisiert werden
- Globale Abnehmer sind u. a. die Pharma-, Kosmetik- und Lebensmittelindustrie

---

## Geschäftsführer:in Sales, Business Development & Marketing und F&E/Anwendungstec

### Tasks

- Sie verantworten o. g. Bereiche mit in Summe gut 80 Mitarbeitenden
- Die Optimierung der Vertriebsprozesse treiben Sie kundenorientiert voran, verstehen sich als „erster Key Account Manager“ des Unternehmens und betreuen Top-Kunden auch persönlich
- Die digitale Transformation und kontinuierliche Verbesserung in allen Verantwortungsbereichen stärken Sie
- Sie gestalten das Unternehmenswachstum und sichern die Marktführerschaft durch die richtigen Marketing- und Business-Development-Entscheidungen
- Innovationen treiben Sie voran und stärken auf die Kundenanforderungen individuell ausgerichtete Entwicklungsprojekte

### Requirements

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium der (Lebensmittel-)Chemie mit anschließender Promotion
- Einschlägige Berufs- und Führungserfahrung in der Chemieindustrie oder anderen hoch regulierten Branchen, Führungsstärke und Gestaltungskraft
- Analytische, innovative und kundenorientierte Arbeitsweise
- 20 – 40 % internationale Reisetätigkeit sowie Präsenz am Unternehmensstandort im Einzugsgebiet Hannover erforderlich

---

### Contact people

Teresa Zwick-Pohl  
+49 (0) 221 / 20 50 6-125  
teresa.zwick-pohl@ifp-online.de

Dr. Marc Stapp  
+49 (0) 221 / 20 50 6-145

Please send your application documents (CV, references, salary expectations) directly to ifp, quoting the reference number **MA18021**. Of course, ifp will treat your application confidentially. Please feel free to contact us if we can provide you with information in advance.