

DAS UNTERNEHMEN

- Etablierter Player am Glasfasermarkt, namhafter, langfristig orientierter Gesellschafterkreis, 10.000 Km bestehendes Glasfasernetz
- Starkes Wachstum geplant, Investitionen von deutlich über 1 Mrd. € bewilligt
- Sitz in Rhein-Ruhr, Geschäftsgebiet umfasst NRW, Niedersachsen und Rheinlad-Pfalz

Bereichsleitung B2B (m/w/d)

AUFGABENSCHWERPUNKTE

- Direkte Anbindung an die Geschäftsführung
- Aufbau und die Steuerung des neuen Bereiches Geschäftskundenvertrieb
- Verantwortung für Partnervertrieb, Direktvertrieb und die Wohnungswirtschaft
- Pflege, Weiterentwicklung und Ausbau des B2B-Partnernetzwerks
- Aufbau eines Teams für den Direktvertrieb und eigenverantwortliche Gewinnung, Betreuung und Weiterentwicklung von wichtigen Kunden
- Beratung des Produktmanagements hinsichtlich des B2B-Produktportfolios

QUALIFIKATIONEN

- Betriebswirtschaftliches oder technisches Studium bzw. vergleichbare Ausbildung
- Langjährige, einschlägige B2B-Vertriebserfahrung aus der Telekommunikation
- Leidenschaft für den Vertrieb; Gespür für den Markt und die Bedürfnisse der Kunden
- ausgeprägtes Verständnis von Breitband-Produkten
- Gestaltungsstärke und unprätentiöse Hands-On-Mentalität
- Klare, offene Kommunikation, gewinnendes Wesen, Integrität und Führung durch Vorbild; strukturierter, transparenter Arbeitsstil

ANSPRECHPARTNER:INNEN

Dr. Maik Lehmann (0221) 20506-152

Thomas Geck (0221) 20506-48

thomas.geck@ifp-online.de

Für telefonische Vorabinformationen stehen wir Ihnen gerne zur Verfügung.

Wenn Sie diese Herausforderung in einem interessanten Unternehmensumfeld reizt, dann senden Sie uns bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf, Zeugnisse, Gehaltsvorstellung) unter Angabe der Kennziffer **MA 17.858/05** zu. Die vertrauliche Behandlung Ihrer Bewerbung ist selbstverständlich.